

# 20 ans d'évolution au service du courtage

Brio a vu le jour en 2003 grâce à l'alliance de plusieurs compagnies d'assurance, marquant un grand tournant dans le monde du courtage. Depuis 20 ans, Brio n'a eu cesse de grandir, d'évoluer et de faire perdurer son rôle d'allié à vos côtés. Parcourons ensemble les évolutions phares de Brio.



## 2007-2010

### Pionnier de la digitalisation, le PLW...

Brio s'est toujours distingué par son innovation. Avec l'introduction du PLW (Paper Less Workflow) et d'Outlook, vous pouvez dire adieu au papier et aux gros dossiers dans vos armoires. Tous les documents et les photos sont maintenant digitalisés, accessibles et sécurisés directement dans votre brio.

La proximité avec le client est cruciale. Avec MyBroker, cette relation est renforcée, vous pouvez naviguer sereinement entre vos rendez-vous physiques et les interactions digitales. Vos clients peuvent directement déclarer un sinistre, faire une demande de tarification auto, interagir avec vous ou encore signer digitalement ses contrats.

## 2011

### MyBroker, l'outil qui renforce la relation avec le client...

## 2013

### Brio Mobile, la liberté au bout des doigts...

10 après le lancement de Brio, Brio Mobile apparaît. La mobilité devient une exigence, vous pouvez emporter tous vos contrats et les informations de vos clients partout avec vous. Peut-être faites-vous partie des 2200 courtiers qui profitent déjà du « Work From Everywhere ».

Face à l'imposante réglementation Twin Peaks II, Brio s'est armé pour vous offrir les outils nécessaires à votre conformité. Avec des fonctionnalités telles que la fiche client ou la mise en place de lettre-type, vous êtes toujours en phase avec les exigences légales.

## 2014

### Toujours en règle...



**2015**



### De Portisign à Connective...

Imaginez approuver un contrat en quelques clics ? Avec la signature digitale vous pouvez dorénavant travailler de A à Z en digital. Sans la signature digitale, les documents devraient toujours être imprimés et scannés alors qu'aujourd'hui, vous envoyez le contrat à votre client qui le signe rapidement et facilement. Tout d'abord grâce à la solution Portisign en 2015, qui a été récemment remplacé pour une technologie plus perfectionnée, Connective.

En 2021, nous avons lancé notre plateforme API pour faciliter l'intégration de vos différents outils. Ainsi, des applications comme Penbox se sont déjà jointes à nous.

Nous élargissons constamment notre écosystème, notamment avec plusieurs fournisseurs de téléphonie. Et ce n'est que le début !

**2022-2023**



### Un tremplin pour la gestion des assurances vie... ..

**2016-2019**

### Open API, l'ouverture vers de nouveaux horizons...

La gestion des assurances a toujours eu sa place dans Brio. Depuis notre rachat d'e-GOR en 2017, les tâches quotidiennes ont été facilitées. Brio et e-GOR, la force combinée, ont été renommée en 2022 par "e-GOR Powered by Brio".